

FLS-LID TUBRO: **Flexibel bedrijf met focus op veiligheid**

Bij Tubro, specialist op het gebied van filter-, lucht- en verbrandings-techniek, staat de levering van veilige installaties voorop. Ruim veertig jaar geleden startte Bert Nijboer met de import van afzuig- en filtersystemen van het Duitse bedrijf Schuko. Tegenwoordig is de leiding van de onderneming in handen van de broers René en Joost Nijboer.

Een vaste kern van zeven medewerkers zorgt voor de verkoop, engineering, bouw en het onderhoud van de installaties. Daaromheen circuleert een flexibele schil van circa vijftien mensen voor het montagewerk. Tubro levert de verbrandings- en afzuiginstallaties voor het overgrote deel aan industriële bedrijven. Een klein deel van de productie is bestemd voor de Belgische markt. “We onderscheiden ons onder andere met onze ruime ervaring en een sterke focus op veiligheid”, zegt René Nijboer. “Neem onze stofafzuiginstallaties. Door onze intensieve samen-

werking met Schuko zijn we in staat onze installaties niet alleen op papier veilig te ontwerpen, maar testen we ze daadwerkelijk in de praktijk. De apparatuur is aan de binnenzijde geheel glad afgewerkt – naar buiten gekant – waardoor er geen materiaalafzetting in het filter mogelijk is. Een ander belangrijk detail is de optimaal berekende drukontlasting. Mocht zich onverhoopt een stofexplosie voordoen, dan zal de vlam gecontroleerd kunnen ontsnappen. We produceren volgens de gecertificeerde ATEX-normen.”



De SKH-certificering betekent een belangrijke stap vooruit voor de bedrijfstak.

De Fabrikanten van Luchtzuiveringssystemen (FLS) van Koninklijke Metaalunie – met Bert Nijboer als een van de bestuursleden – zijn al jaren bezig om tot een SKH-certificering te komen. Inmiddels is dat gelukt (zie kader). Nijboer: “De ondertekening betekent een belangrijke stap vooruit voor ons bedrijf en voor de bedrijfstak. We zijn daardoor beter in

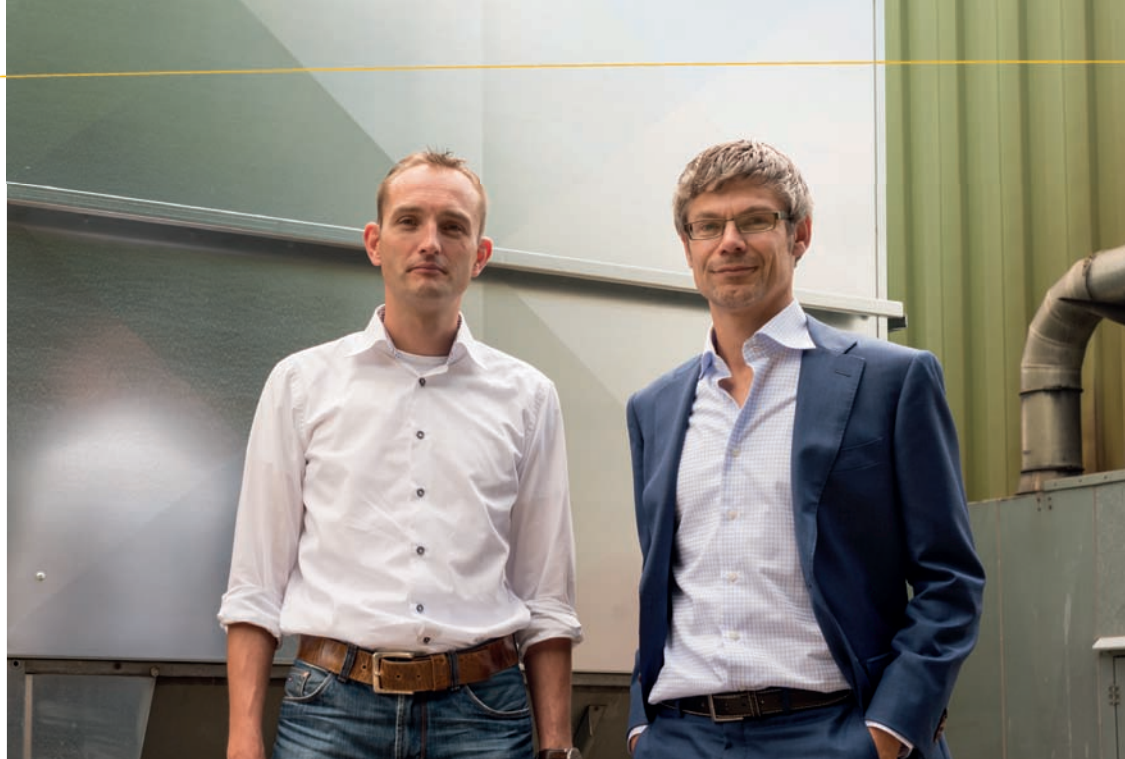
*‘Onze markt kan
zich positief blijven
ontwikkelen’*

staat om de concurrentie aan te gaan met bedrijven die veel minder tijd en geld stoppen in het daadwerkelijk testen op veiligheid. Eén van de zaken die we voortvarend ter hand nemen, zijn de gesprekken met verzekeraars en de brandweer. Wanneer de premies voor de verzekeringen omlaag kunnen als bedrijven investeren in



Installaties worden niet alleen op papier veilig ontworpen, maar daadwerkelijk in de praktijk getest.

*Directeur Tubro René Nijboer
(links): 'Voor de installaties
zoals wij die bouwen,
is altijd een markt.'
Rechts FLS-branchemanager
Miko Wijnands.*



een installatie die door een van de FLS-leden wordt geleverd, is dat uiteraard een prima zaak.”

INZET BIOMASSA

Een tweede belangrijke activiteit van Tubro is de bouw van biomassaverbrandingsinstallaties voor het leveren van duurzame warmte, inclusief aanverwante machines. “We leveren bijvoorbeeld houtbrekers, briketpersen en installaties waarmee je pellets produceert. Afval wordt brandstof en vertegenwoordigt dus waarde. Dat gaan bedrijven zich steeds meer realiseren”, vertelt Nijboer. “Daarbij ben je voor het rendement van je installatie wel voor een belangrijk deel afhankelijk van de energieprijzen en van nieuwe wet- en regelgeving op het gebied van emissienormen. Dat hebben we als bedrijf uiteraard niet zelf in de hand. Wat we constateren, is dat de doelen om tot het opwekken van duurzame energie te komen zonder de inzet van biomassa waarschijnlijk niet haalbaar zijn. Dat betekent dat onze markt zich positief kan blijven ontwikkelen.”

Tubro is de lastige jaren tijdens de crisis redelijk goed doorgekomen. “Investerings in grote installaties zijn een tijdje op vrijwel nul gezet. Doordat we nog wel veel kleinere installaties konden leveren en bovendien de activiteiten in België redelijk doorliepen, hoefden we onze organisatie niet aan te passen. Wat wel veranderde, was dat onze opdrachtgevers serieuzer kijken naar de mogelijkheden van het reviseren en opnieuw gebruiken van machines. Daar was in de jaren voor 2008 geen sprake van. Iedereen let toch net iets beter op.”

Nijboer en zijn team zitten van tijd tot tijd met de ingenieurs van Schuko rond de tafel om te

bespreken hoe de installaties nog verder verbeterd kunnen worden. “We zijn te klein om zelf aan technische innovatie te doen, daar hebben we de mensen niet voor in huis. Uiteraard hebben we wel een hoop ideeën over hoe iets beter, slimmer of handiger kan. We zijn een flexibel bedrijf, met veel specialistische kennis aan boord, zonder een zware overhead. Voor de installaties zoals wij die bouwen, is altijd een markt. Zeker als je in staat bent te voldoen aan de hoogste kwaliteitseisen tegen een redelijke prijs.” •

www.tubro.nl

SKH-keurmerk belangrijk instrument

8 mei 2014 was een bijzondere en een feestelijke dag voor de Fabrikanten van Luchtzuiveringssystemen (FLS) van Koninklijke Metaalunie. Alle leden ondertekenden toen de certificatieovereenkomsten waarmee het SKH-keurmerk een feit was. Op initiatief van deze branche-groep is, in samenwerking met de Stichting Keuringsbureau Hout (SKH), het KH-keurmerk opgezet. Deze kwaliteitskeur staat voor ‘Keurmerk Houtstofafzuiginstallaties’. Het waarborgt dat een installatie aantoonbaar voldoet aan de Atex-richtlijnen, de Europese richtlijn op het gebied van explosiegevaar voor onder meer houtstofafzuiginstallaties. Branchemanager Miko Wijnands: “Dit project, waar ook mijn

voorgangers hard aan getrokken hebben, zat al jaren in de pijplijn. Het is nu honderd procent afgetikt.”

Garantie

Atex bestaat uit twee delen: een werkgeversdeel en een fabrikantendeel. Binnen het werkgeversdeel moet de ondernemer ervoor zorgen dat de risico's van explosiegevaar in beeld zijn gebracht en moet worden aangegeven hoe men deze risico's reduceert. Binnen het fabrikantendeel moet de fabrikant een machine leveren die in een explosie-rijke omgeving kan werken en moet de machine of installatie ook aan alle eisen voldoen van Atex. Juist die garantie wordt

verkregen wanneer een machine met het KH-keurmerk wordt afgegeven. Het keurmerk valt onder beheer van het College van Deskundigen waarin experts uit de bedrijfstak zijn vertegenwoordigd, maar ook verzekeringsmaatschappijen, politie en brandweer.

Miko Wijnands: “Nu alle handtekeningen zijn gezet, gaan we ons inzetten om de bekendheid van het keurmerk verder te vergroten. Denk aan extra publiciteit en de bouw van een website. De afspraken zijn zeker geen papieren tijger, maar voor de aangesloten leden een belangrijk instrument om aan te tonen dat de installaties die zij leveren aan alle wettelijke veiligheidseisen voldoen.”